

海外の販路を拡大する！心構えと成功のポイント

少子高齢化などによる国内市場の縮小などを背景に、成長著しいアジアをはじめとした海外の市場開拓を目指し、様々な業種の中小企業による海外進出が加速しつつあります。ただ文化や商習慣、現地の法制度など日本と異なる点が多く、その点を踏まえたうえで事業を展開していく必要があるでしょう。本セミナーでは海外での商取引など経験豊富な講師より、海外進出への心構えから市場開拓の方法、取引にあたっての注意点などをわかりやすく解説していきます。ぜひご参加ください。

主な内容

- 中小企業の国際化の現状と海外進出の心構え
- 取引のリスク回避術
- 海外へ販売する
- お金をできるだけ使わないで相手を見つける方法について
- 海外に販売会社を作って売る
- 海外で生産して売る
- 海外取引の基本(モノ、カネ、書類の流れ)

【開催日時】

2月19日(木)

13:30～15:30

会場:井原市地場産業振興センター3階経営研修室

受講料:無料

【お問合せ】(公社)井笠法人会 井原支部(井原商工会議所内)

TEL0866-62-0420(担当:西田)

【講師】

原田 純氏



新浜翻訳経営研究所 代表

経営コンサルタント(中小企業診断士)

海外取引プロデューサー、産業翻訳者

海外との貿易実務 商取引の実際などを現場で経験豊富、思わぬビジネストラブルにも巻き込まれたが得意の外国語能力の才能を活かし無事解決するなど事例に基づくお話には説得力ある。

下記受講申込書にご記入の上、FAXにてお申込み下さい。お電話でのお申込みも可。

お申込みは↓FAX:0866-62-0411

(公社)井笠法人会 井原支部 行

平成 年 月 日

事業所名		住所	
電話番号		FAX番号	
受講者名		受講者名	

※ご記入いただいた個人情報は適切に管理するとともに、本セミナー開催の目的にのみ使用いたします。

【主催】公益社団法人井笠法人会 【共催】井原商工会議所